

РЕГИОНАЛЬНЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ИНТЕРЕС И ЕГО ПЕРСОНИФИКАЦИЯ

Аннотация. Успешное функционирование региональной экономики во многом зависит от возможностей и умения администрации регионов принимать оптимальные решения, учитывающие интересы центра и регионов. Лицо каждого региона определяется не формами собственности, а способами управления экономикой, социально-экономическими отношениями, рациональным использованием региональных преимуществ, поиском методов сочетания общенациональных и региональных социально-экономических интересов, которые могут находиться в противоречии. Все это определяет разумную и действенную региональную экономическую политику.

Ключевые слова: экономика, регион, экономика региона, социально-экономические отношения, управление экономикой.

REGIONAL ECONOMIC INTEREST AND ITS PERSONIFICATION

Abstract. The successful functioning of the regional economy largely depends on the capacity and ability of regions to make optimal decisions, taking into account the interests of the centre and regions. The face of each region is determined not by the forms of ownership and methods of economic management, socio-economic relations, the rational use of regional advantages, the search for methods of combining national and regional socio-economic interests that may be in contradiction. All this determines is reasonable and effective regional economic policy.

Keywords: Economics, region, regional economy, socio-economic relations, the management of the economy.

Региональную экономику в качестве субъекта государственного управления можно рассмотреть исходя из экономического интереса.

Региональный экономический интерес – это система экономических интересов групп населения, проживающих в данном регионе или имеющих здесь какую-либо собственность. Региональный интерес реализуется в эффективном использовании имеющихся на территории региона ресурсов, а также в присвоении определенной части результатов от их использования.

Экономические инструменты являются тем инструментом, который используется в хозяйственном механизме. Именно с помощью них можно оказать влияние на характер и темпы рыночных преобразований в регионе. В условиях рыночных отношений и в связи с предоставлением субъектам Российской Федерации значительной самостоятельности все больше возрастают значимость и противоречивость региональных экономических интересов [1].

Важнейшими компонентами регионального интереса являются две составляющие – прямая и косвенная.

Прямая составляющая включает компоненты, которые отражают непосредственные потребности региона: обеспечение благоприятных условий жизнедеятельности населения, удовлетворение потребности в товарах народного потребления, создание благоприятной экологической обстановки, обеспечение потребности населения в труде.

Косвенная составляющая включает такие компоненты, которые отражают

потребности системы более высокого уровня, в которую регион входит как подсистема. К данным потребностям прежде всего относится производство продукции, удовлетворяющей нуждам федерального уровня. На что направлены действия отраслей специализации, и это является прямой составляющей отраслевого интереса.

Проводниками экономических интересов на региональном уровне являются субъекты экономической политики. Субъектов экономической политики в регионе можно условно разделить на три группы: носители, выразители и исполнители хозяйственных интересов.

В число носителей хозяйственных интересов входят такие группы населения, как наемные рабочие, собственники предприятий, государственные служащие, работники военно-промышленного комплекса.

Выразителями хозяйственных интересов являются специализированные организации, объединяющие носителей экономических интересов, которые выражают и отстаивают экономические интересы данной группы населения региона.

Исполнители хозяйственных интересов призваны осуществлять государственную экономическую политику региона. К ним относят органы законодательной, исполнительной и судебной власти, построенные по иерархическому принципу (федеральный, региональный и муниципальный уровень).

Существует несколько направлений обратной связи между государственным регулированием экономики и носителями хозяйственных интересов. Во-первых, успех государственного регулирования экономики проявляется в темпах роста, увеличении занятости, улучшении структуры хозяйства, положительном платежном балансе региона, снижении темпов инфляции, повышении жизненного уровня. Во-вторых, успехи государственного регулирования экономики отражаются в показателях, не всегда поддающихся точному количественному измерению: уровень социальной напряженности, оценка государственного регулирования экономики средствами массовой информации, состояние окружающей среды, качество жизни в городах. В-третьих, носители хозяйственных интересов непосредственно или через своих представителей поддерживают или не поддерживают правительство [2].

Система хозяйственных субъектов региона – это взаимосвязанный набор реально действующих институтов, оказывающих воздействие на общественное воспроизводство в регионе. В условиях перехода к рынку система хозяйствующих субъектов коренным образом меняется. Если раньше в качестве основных субъектов экономики региона выступали государственные структуры, то теперь в регионах страны сформировалось многоукладное хозяйство, включающее предприятия и организации различных форм собственности, в том числе и иностранные. Существенно возрастает в новых условиях роль местных администраций не только как субъектов управления экономикой региона, но и как субъектов хозяйствования.

Перечень важнейших хозяйствующих субъектов экономики региона включает предпринимательский сектор, частные некорпорированные предприятия, домашние хозяйства, местные органы управления и органы местного самоуправления [3].

В состав предпринимательского сектора входят, наряду с государственными предприятиями, акционерные общества, арендные предприятия, а также коммерческие банки, биржи, представительства иностранных фирм и многие другие.

Государственное предприятие, являясь субъектом региональной экономики, интегрируется в систему рыночных структур региона. При этом государственные предприятия взаимодействуют с рыночными структурами различных форм собственности, товарными биржами, внешнеэкономическими посредническими фирмами и другими субъектами экономики регионов.

Экономические возможности региональных органов управления по регулированию

системы воспроизводственных циклов, связанных с формированием социально-экономической среды в регионе, зависят от эффективности функционирования предприятий, поскольку финансово-экономическая база региона строится на основе эквивалентных социально-экономических связей между предприятиями и региональными органами власти.

Взаимоотношения местных органов власти, предпринимателей и населения должны рассматриваться с учетом множественности интересов каждого субъекта. Например, решения по вопросам местного налогообложения оцениваются предпринимателями с позиций влияния на прибыль, инвестиции, технологию, а для местных органов власти важна возможность свободы в выборе налоговой системы, установления налоговых ставок, проведения независимой политики регионального развития, а также получения внешних источников доходов.

Таким образом, отношения предприятий и местных органов власти должны строиться на принципах партнерства, при этом местные налоги выступают как эффективное средство поддержания взаимовыгодных отношений. Располагая соответствующей базой налогообложения, местные органы власти могут обеспечить совершенствование условий конкуренции в регионе, улучшение условий жизни населения.

Список литературы:

1. Гранберг А.Г. Основы региональной экономики: Учебник для вузов. М.:НОРМА, 2010.495 с.
2. Колесникова Н.А. Финансовый и имущественный потенциал региона: опыт регионального менеджмента. М.:СПАРК, 2010. 240 с.
3. Королевская В.И., Хохлов С.Н. Управление региональной экономикой в условиях рынка: Учебное пособие для вузов. М.:ИНФРА-М. 2011. 225 с.